

Договор

Компания ALFA DIGITAL LLP, именуемая в дальнейшем **Компания**, с одной стороны и физическое или юридическое лицо, именуемое в дальнейшем **Клиент**, с другой стороны заключили настоящий контракт о нижеследующем.

Термины и терминология

Компания - юридическое лицо ALFA DIGITAL LLP, обеспечивающее осуществление конверсионных арбитражных операций и проведение всех необходимых расчетов по ним, на основании договоров, соглашений и иных документов, заключенных с Клиентом.

Клиент - физическое или юридическое лицо, заключающее конверсионные арбитражные операции с Компанией по предоставляемым Компанией котировкам.

Агент – физическое или юридическое лицо, действующее на основании настоящего Договора от имени Компании.

Конверсионные арбитражные операции - сделки между Компанией и Клиентом по покупке или продаже контракта на валюты или контракта на индексы, которая предполагает осуществление как минимум двух противоположных сделок по покупке и продаже контракта одинакового объема.

Субсчет – специальный внутренний счет, открытый в Компании Клиентом, на котором ведется учет обязательств Компании и Клиента, которые возникают из сделок, совершаемых в рамках Соглашения между Клиентом и Компанией. Субсчет может использоваться как для торговли, так и для получения агентского вознаграждения.

Базовая валюта (base currency) – денежная единица, в которой номинированы и рассчитаны счет, все балансы, комиссионные выплаты и платежи.

Открытая позиция – сделка покупки (продажи), не покрытая противоположной продажей (покупкой) контракта.

Floating Profit/Loss – плавающая (нереализованная) прибыль (убыток) по открытым позициям при текущих значениях котировок.

Рабочее время Компании - промежуток времени в течение рабочей недели, в пределах которого торговый терминал Компании обеспечивает проведение сделок со стандартными валютными контрактами и стандартными контрактами на индексы. Исключения составляют выходные и праздничные дни, временные изменения внутреннего распорядка Компании, а также время, в течение которого обслуживание Клиентов невозможно по техническим причинам. В этих случаях Компания обязана предпринять все возможные меры, чтобы известить Клиента об изменении режима работы и дать возможность Клиенту устранить возникающие при этом валютные риски.

Lot (лот) – единица измерения суммы сделки.

Транзакция – совокупность торговых операций, при которых средства переходят из базовой валюты в валюту котировки и обратно.

Баланс (balance) - сумма на субсчете Клиента после проведения последней в течение любого периода времени транзакции.

Автореферал (автореферальная система) – запрещенная регламентом система, при которой клиент становится одновременно агентом самого себя и/или была создана по предварительному сговору, при котором не происходило реального привлечения клиентов.

Спред – это разность между курсом покупки и курсом продажи базовой валюты в один момент времени.

Сторедж - своп (storage - swap) - средства, удерживаемые или добавленные на субсчет Клиента за пролонгацию (перенос) позиции на следующий день.

Equity (Средства) – обеспеченная часть субсчета Клиента с учетом открытых позиций, которая связана с Балансом и Floating (Profit/Loss) следующей формулой: $Balance + Profit +$

Swap. Это средства на субсчете Клиента, уменьшенные на текущий убыток по открытым позициям и увеличенные на текущую прибыль по открытым позициям.

Текущий рыночный курс – текущий курс заключения сделок по конкретному контракту (на валюты или на индексы) на межбанковском рынке или на бирже.

Margin – необходимая залоговая сумма на открытые позиции и равная 1% (при кредитном плече 1:100) от общей суммы открываемых позиций.

Free Margin – свободная маржа, незадействованные в залоге на открытые позиции средства. Рассчитывается: $\text{Free Margin} = \text{Equity} - \text{Margin}$.

Margin Level – показатель, характеризующий состояние счета. Рассчитывается как $\text{Equity} / \text{Margin}$.

Stop-out level - состояние субсчета, при котором открытые позиции принудительно закрываются компанией по текущим котировкам. Компания оставляет за собой право, при достижении margin level 15%, во избежание отрицательного баланса на быстром (волатильном) рынке, ликвидировать часть самых убыточных сделок. Для депозитов больше 1000\$ действует другой принцип: уровни Margin Call/Stop-out level - 80%/60%

Margin Trading (маржинальная торговля) – осуществление арбитражных операций с контрактами на валюты и (или) контрактами на индексы, в результате которых объемы открываемых позиций превышают в несколько раз размер вариационной маржи.

Настоящие термины действуют в рамках данного Договора и всех приложений и дополнений к нему.

1. Предмет договора

1.1. Компания и Агент принимают на себя согласованные обязательства, связанные с привлечением Клиентов к заключению конверсионных арбитражных операций по взаимосогласованным контрактам на мировые валюты, стандартные контракты на индексы и контракты на фьючерсы.

1.2. Агент принимает на себя права и обязательства, установленные настоящим Договором, по привлечению Клиентов Компании, распространения программного обеспечения для торговли через сеть Интернет, вторичного учета операций Клиентов, расчета и учета финансовых результатов для взаиморасчетов Сторон, а также иные права и обязанности, предусмотренные настоящим Договором.

1.3. Агент безоговорочно признает, что все привлеченные им Клиенты, являются Клиентами Компании.

2. Права и обязанности сторон

2.1. Агент обязан:

а) открыть счет в Компании, на который ему будет начисляться комиссия со сделок, привлеченных им клиентов. С помощью этого счета, агент также имеет право получать прибыль со сделок на рынке Форекс и использовать его как обычный счет компании.

б) осуществлять привлечение Клиентов;

в) при необходимости осуществлять дополнительное информационное обеспечение Клиентов;

2.2. Агент имеет право:

а) самостоятельно планировать и проводить маркетинговые и рекламные кампании, при необходимости они могут быть предварительно согласованы с Компанией;

б) осуществлять иные действия, предусмотренные настоящим Договором и приложениями к нему.

в) открыть web-сайт с обязательным размещением на страницах сайта следующей информации и функций:

пояснительной статьи о мировом финансовом рынке и разъяснение о правилах торговли на нем;

распространение программного обеспечения – клиентского терминала Mobius Trader 7

распространение новостной информации на возмездной или безвозмездной основе;

распространение иной информации и технического анализа на возмездной или безвозмездной основе;

иная информация, наименование и объем которой согласуется полномочными представителями сторон.

г) через установленную Компанией у Агента менеджерскую часть терминала Mobius Trader 7

осуществлять оперативный учет результатов торговой активности клиентов и отслеживание привлеченных клиентов

2.3. Компания обязана:

а) В случае получения агентом статуса «Представительство», установить (инсталлировать) в системе аппаратного комплекса Агента менеджерскую часть терминала Mobius Trader 7

б) разъяснить Агенту порядок заключения Компанией договоров, соглашений и иных документов с Клиентами;

в) принимать на свои счета платежи Клиентов, нести все риски и ответственность за расчеты с Клиентами, которые основаны на заключенных договорах, соглашениях и иных документах между Компанией и Клиентом;

г) открывать для привлеченных Агентом Клиентов субсчета в торговой системе Компании;

д) предоставить Клиенту возможность осуществления торговых операций в системе через установленные Агентом и согласованные (предоставленные) с Клиентом Login и пароли;

е) транслировать на менеджерскую часть терминала Mobius Trader 7 находящуюся у Агента, информацию о ходе и результатах торгов Клиентов;

ж) осуществлять полноценный учет операций Клиентов;

з) закрывать счета Клиентов и осуществлять расчеты;

и) организовывать, отвечать и осуществлять техническое консультирование и обслуживание программного обеспечения, находящегося у Агента и у Клиентов.

2.4. Компания имеет право:

а) получать у Агента отчет о ходе и результатах кампаний и акций по привлечению Клиентов;

б) осуществлять иные действия, предусмотренные настоящим Договором и приложениями к нему.

2.5. Совместные обязательства Сторон:

а) определять величины и пропорции распределения доходов исходя из различных вариантов и условий работы с Клиентами;

б) согласовывать между собой условия для Клиентов (величину депозита, комиссию и т.п.);

в) один раз в месяц проводить учет и сверку результатов торговых операций Клиентов, рассчитывать величину торговой прибыли или убытков Клиентов и осуществлять взаиморасчеты между собой.

3. Представительство

3.1 Агент имеет право получить статус представительства.

3.2 Для получения статуса представительства необходимо:

- 1) Существование сайта представительства
- 2) Существование офиса в городе, где создается представительство
- 3) Готовность Агента продвигать собственные услуги, а также услуги компании.

3.3 Представительство имеет право на получение Менеджерской части Mobius Trader 7

3.4 Представительство имеет право раздвинуть спред собственной группе и получать двойную комиссию.

3.5 При получении статуса представительства, данный договор может быть подписан обеими сторонами в печатном виде.

4. Статус White Label

4.1 Статус White Label позволяет Агенту работать с клиентами от своего имени.

4.2 Клиент получает терминал с собственными лейблами Агента.

4.3 При определенных условиях, Агент может создать собственный суб-ДЦ, что позволяет ему устанавливать произвольную комиссию и собственные условия торговли.

4.4 Для получения статуса White Label, необходимо приобрести комплект Mobius Trader 7 у компании-разработчика Mobius на их условиях.

5. Порядок определения доходов и взаиморасчетов сторон

5.1. Компания обязуется выплатить Агенту, не являющимся представительством или партнером White Label, вознаграждение в размере 1 пипса с каждой полной транзакции клиента, длительность которой превышает 2 минуты.

5.2. При необходимости сверка расчетов результатов торговых операций Клиентов, привлеченных Агентом за истекший месяц, осуществляется в период с 1 по 5 число каждого месяца.

5.3. Расчеты между Сторонами производятся в период с 5 по 10 число каждого месяца.

5.4. Стороны самостоятельно и независимо исчисляют и оплачивают свои налоговые и иные обязательства перед третьими лицами.

5.5. Компания оставляет за собой право расторгнуть настоящий Договор в случае неуплаты Агентом любой суммы по своим обязательствам перед Компанией, а также в случае нанесения Агентом Компании материального или морального ущерба.

5.6. В случае получения Агентом статуса Представительства, Компания оставляет за собой право приостановить выплату комиссионного вознаграждения в случае, если Агент привлекает менее пяти новых Клиентов в месяц.

5.7. Компания оставляет за собой право не выплачивать комиссионное вознаграждение по сделкам клиентов, совершенных с использованием несовершенства торгового терминала или сетей связи.

5.8. Компания оставляет за собой право расторгнуть настоящий Договор в случае, если через 6 месяцев после подписания договора клиентская база Агента составляет менее 5 действующих клиентов.

5.9. Компания оставляет за собой право изменить условия торговли, а также размер комиссионных выплат. В данном случае Компания обязуется предупредить Агента не менее чем за неделю до вступления в силу изменений.

5.10 Компания оставляет за собой право не выплачивать комиссионное вознаграждение по сделкам клиентов, совершенных с использованием пипсовочных советников, а также советников, серьезно нагружающих сервер.

5.11 Компания имеет право аннулировать вознаграждение, если Агент уличен в создании Автореферальной системы, являясь одновременно Агентом и Клиентом.

5.12 Агенты, совместно использующие торговую систему, совершающую идентичные сделки, в случае, если они становятся рефералами друг-друга, также являются авторефералами.

5.13 Если клиентская база агента состоит менее чем из трех рефералов, и/или Агент получает более 50% от одного реферала (за любой учетный период), компания после соответствующего извещения имеет право аннулировать агентское вознаграждение.

6. Перевод и закрепление клиента

6.1 Список клиентов, с которых агент получает комиссию, отображается в личном кабинете партнера.

6.2 Агент может перевести клиента на свой аккаунт уже после его регистрации, сообщив по E-mail ФИО и номер счета клиента.

6.3 Клиент, уже закрепленный за одним из агентов, не может быть переведен к другому агенту.

7. Порядок споров

7.1 Стороны обязуются решить спорные вопросы путем переговоров, а при их невозможности, согласно действующему Международному законодательству.

8. Особые условия

8.1. Так как Компания не является провайдером связи через Интернет или другие каналы, то она не может брать на себя ответственность за не исполнение каких-либо обязательств по причине сбоев связи.

8.2. Агент не имеет права разглашать какую-либо информацию, полученную от Компании в процессе совместной деятельности, в течение всего срока действия данного Договора и трех лет после его расторжения.

9. Ответственность сторон

9.1. Стороны несут ответственность за невыполнение обязательств по настоящему Договору.

9.2. Стороны не будут нести ответственности за полное или частичное неисполнение договорных обязательств, если такое неисполнение будет являться следствием обстоятельств непреодолимой силы (наводнение, пожар и другие стихийные бедствия), а также имеющих

обязательную силу, хотя бы для одной из Сторон нормативных документов, вступивших в действие после заключения Договора и сделавших его невыполнимым.

10. Срок действия договора и заключительные положения

10.1 Настоящий Договор вступает в силу с момента регистрации Агентом счета на официальном сайте компании www.profi forex.org

10.2. Договор устанавливается сроком на один год. В случае если ни одна из сторон не изъявила желание остановить его действия, действует автоматическая пролонгация Договора еще на один год. Максимальная длительность договора не устанавливается.

10.3 Договор может быть расторгнут любой из сторон в любое время.

11. Адреса и реквизиты Сторон

Компания
ALFA DIGITAL LLP

Агент:

паспорт: серия _____, номер _____
выдан _____

Адрес проживания _____

Телефон _____

E-mail: _____

TIM GROUP INC.
Corner Hutson & Eyre Street,
Suite 302, Blake Building
Belize City, Belize